



Wenn es darum geht, Flüssigkeiten, Gase und Feststoffe so sicher wie möglich zu transportieren und zu regeln, spielen unsere hochwertigen und zuverlässigen Ventile und Regelgeräte eine entscheidende Rolle. Als internationales Unternehmen mit Produktionsstandorten in der Schweiz und in Spanien beliefern wir Kunden in der ganzen Welt. Unsere innovativen Ventillösungen werden in den anspruchsvollsten Prozessen und Branchen wie der Chemie-, Pharma- oder Halbleiterindustrie, dem Kraftwerksbau, der Minenindustrie, dem Schiffsbau oder der Wasseraufbereitung eingesetzt und tragen zu sicheren und zuverlässigen Prozessen bei.

Zur Verstärkung unseres Teams **im Verkauf Innendienst** suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung einen verantwortungsbewussten und kundenorientierten

Technischen Verkauf Innendienst 100% (w/ m/ d)

In dieser anspruchsvollen Funktion sind Sie die Drehscheibe zwischen Markt, Technik, Lieferwerken und internen Stellen.

Zu Ihrem Aufgabenbereich gehören:

- Technische und kommerzielle Beratung unserer Kunden in der Schweiz
- Selbständige und termingerechte Angebots- und Auftragsabwicklung
- Erstellen von Korrespondenzen, Zertifikaten etc.
- Vertretung der Teammitglieder

Sie bringen mit:

- Abgeschlossene technische Ausbildung
- Kaufmännische Weiterbildung
- Gute Sprachkenntnisse in Deutsch und Englisch; weitere Sprachen von Vorteil
- Versierter Umgang mit EDV-Tools wie MS-Office etc.; NAV-Kenntnisse von Vorteil

Sie sind:

- Teamorientiert und begeisterungsfähig
- Neugierig und dynamisch
- Lösungs- und dienstleistungsorientiert
- Initiativ und proaktiv
- Belastbar und flexibel

Wir bieten Ihnen:

- Selbständiges Arbeiten in einem engagierten Team
- Attraktive Arbeitsbedingungen inkl. Homeoffice
- Dynamisches Umfeld
- Offene Kommunikation
- Moderne und zeitgemässe Arbeitskultur

Gerne erwarten wir Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen an HumanResources@ch.interapp.net.
Erfahren Sie mehr über InterApp, besuchen Sie www.interapp.net.